Nome: Edson Santos
Idade: 38 anos
Estado Civil: Solteiro
Cidade: São Paulo

CURRICULUM VITAE

20/09/2015

Endereço Profissional

Celular: (11) 98492-6100
E-mail: edsones@gmail.com
Endereço: Rua Guarará, 538 – apto. 141 - Jardins – SP
LinkedIn: http://br.linkedin.com/in/edsonsantos2

2 RESUMO

- Carreira desenvolvida na área de Marketing, com grande experiência em Estruturação de Negócios, Formação e Liderança de Equipes, Implementação de Ações Táticas, Gerenciamento de Projetos, Análise de Mercado e Elaboração / Acompanhamento de Relatórios de Gestão visando o constante direcionamento para resultados;

- Experiência na Identificação e Estruturação de Negócios na área de Infraestrutura, alavancando novas oportunidades entre o Governo e o Setor Privado, sobretudo em projetos de Concessões e Parcerias Público-Privada (valor aproximado de 700 milhões de reais cada);

- Identificação de Parceiros para a mais variadas áreas, Negociação e Formação de "Sociedades de Propósitos Específicos – SPE" para projetos de larga escala tais como Concessões de Serviços Públicos nos seus mais diferentes formatos e áreas (Mobilidade Urbana, Tratamento de Resíduos Sólidos, Saneamento, Centros Administrativos, Rodovias, Aeroportos, Ferrovias e Portos;

- Sólida experiência em Comunicação, Desenvolvimento de Estratégias de Inovação e Melhores Práticas de Mercado, Planos de Mídia como também Gerenciamento de Campanhas e Relacionamento com fornecedores e clientes finais.

- Elaboração de Plano de Negócios para novas empresas e processos de *turnaround* do negócio/produto, comtemplando práticas de redirecionamento da estratégia e do portfólio, avaliação e orientação das áreas do negócio e programas de controle/corte de custos;

- Experiência com Negociações Diretas com Fornecedores, assegurando melhores condições de compras e comercialização de produtos com maior margem de lucro e resultados;

- Elaboração de Orçamentos anuais como também o desenvolvimento de planos de ação por linhas de produtividade envolvendo a verificação, analises e relatórios;

- Mais de 10 anos de experiência de implementação e gestão de sistemas de '*CRM – Customer Relationshiop Management*' para empresas e Associações visando um relacionamento e tratamento dos clientes de modo particular e não em massa agregando valor e vendas e diminuindo custos.

- Experiência em programas de *Fund Raising* para Organizações Não Governamentais utilizando estratégias de CRM, Marketing Digital, *Direct Mailing*, *Business Intelligence* e Analise de Estatística.

3 EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **CONSULTOR DE NOVOS NEGÓCIOS**
  iArremate – Portal de Arte
  Junho de 2015 – até o momento atual |São Paulo, Brasil

  O iArremate é o maior Portal de Obras de Arte do Mercado Secundário do Brasil.
  Atuo no desenvolvimento de Plano de Negócios, incluindo a Estruturação Operacional, para abertura de novas filiais na América Latina, Estados Unidos e Europa.

- **NEW BUSINESS DEVELOPMENT**
  Proficenter – Negócios em Infraestrutura
  Novembro de 2013 – até o momento atual |São Paulo, Brasil

  Proficenter é uma empresa de Consultoria de Engenharia especializada em Propostas Técnicas e Comerciais para Obras de Infraestrutura e Concessões de Serviços Públicos fundada em 1987 e atualmente líder de Mercado.
  Atuo na área de Novos Negócios alavancando oportunidades entre o Governo e o Setor Privado nas mais diversas áreas como: Portos, Aeroportos, Rodovias, Saneamento, Tratamento de Resíduos Sólidos, Centros Administrativos, etc., e nas mais variadas formas de Concessão (PPP – Parcerias Público Privadas, Concessão Simples, etc.).
  Grande experiência na identificação de parceiros, negociações e criação de Sociedades de Propósito Específico para projetos de larga escala.

- **CHIEF EXECUTIVE OFFICER - CEO**
  Sennsum Business Group
  Maio de 2009 – junho 2013 |São Paulo, Brasil

  * Atuação nas negociações iniciadas para a construção de grandes e novos Centros Comerciais em estações do Metrô e CPTM, além da organização de reuniões com os gestores de ambas as instituições e Governo Federal.
  * Representante nacional da empresa belga *Plant Location Europe* especializada em projetos de mobilidade urbana, parceira da Belgian Railway Group.
  * Elaboração de pesquisas de mercado (preços, potencial e tendências) e análise da concorrência objetivando identificar novos nichos de mercado.

- **DIRETOR DE MARKETING**
  AIS Brasil – Kirche in Not
  Janeiro de 2003 – dezembro 2008 |São Paulo, Brasil

  *Desenvolvimento e implementação de tecnologia da informação aplicada a gestão de relacionamento com clientes, data-base marketing, análise de dados (BI), telemarketing, contact center, web marketing, e.commerce, implementação e integração de sistemas de CRM e eCRM;
  * Responsável pela criação, desenvolvimento e acompanhamento estatístico de mass-mailing, visando o fundraising.
  * Contratação e treinamento de equipe de vendas diretas e via telemarketing.

4 FORMACÃO I CURSOS

❖ **UNIVERSITÉ PANTHÉON SORBONNE (PARIS I) - França**
Marketing et Pratiques Commerciales.

- **INSTITUIÇÃO DE ARTES VISUAIS E MARKETING | Lisboa - Portugal**
  Gestão de Marketing e Publicidade.
- **SOUTH MIAMI UNIVERSITY | Miami - EUA**
  Commercial Marketing Development
- **SEBRAE | São Paulo - Brasil**
  Administração de Empresas
- **FUNDAÇÃO GETÚLIO VARGAS - FGV | São Paulo - Brasil**
  Captação de Fontes de Recursos para Municípios
- **FUNDAÇÃO DOM CABRAL | São Paulo - Brasil**
  Gestão Pública Contemporânea – Competitividade brasileira: O Papel da Gestão.

5 IDIOMAS

FRANCÊS
Fluente

ESPANHOL
Fluente

INGLÊS
Fluente

ITALIANO
Básico

PORTUGUÊS
Fluente | Nativo

6 TRABALHO VOLUNTÁRIO

- **CONSULTOR DE MARKETING**
  Fazenda da Esperança
  Janeiro 2004 – junho 2008
  * Desenvolvimento e implementação de tecnologia da informação aplicada a gestão de relacionamento com clientes, data-base marketing, análise de dados (BI), telemarketing, contact center, web marketing, e-commerce, implementação e integração de sistemas de CRM e eCRM;
  * Responsável pela criação, desenvolvimento e acompanhamento estatístico de mass-mailing, visando o fundraising.

- **CONSULTOR DE MARKETING**
  Associação Paulista Esportiva
  Junho 2010 – até o momento atual
  Elaboração de projetos de Incentivo ao Esporte junto aos Órgãos Públicos Municipais e Federais | SEME - ROUANET